

Stadtritter

<https://stadtritter.de/karriere/handelsvertreter-mannheim-2/>

Handelsvertreter Sicherheitstechnik (m/w/d) – Mannheim und Umland | 60–180k

Beschreibung

Handelsvertreter (HGB §84) in Mannheim — 60–180k

Bevor du weiterliest — schau dir in 2 Minuten an, wofür Stadtritter steht und warum Kaltakquise für uns kein notwendiges Übel, sondern Handwerk ist:

Dein Einsatzgebiet in Mannheim

Als Handelsvertreter im Raum Mannheim bearbeitest du Rhein-Neckar-Region von Ludwigshafen über Heidelberg bis Weinheim — Mittelstand, Handwerk, Arztpraxen, Kanzleien, Einzelhandel. Hohe Dichte an Gewerbebetrieben, starke Zahlungsbereitschaft für B2B-Sicherheitstechnik. Täglich 40–60 Erstkontakte zu Fuß, rechtssicherer HGB-§84-Status, Provision ab Tag 1.

Als selbständiger Handelsvertreter nach HGB §84 bei Stadtritter in Mannheim und Umland vertreibst du Sicherheitstechnik im Mietmodell – Alarmanlagen, Videoüberwachung und Zutrittskontrolle. Volle Freiheit, keine Deckelung, hohe Abschlussquote dank Mietmodell. Kein Anschreiben nötig – bewirb dich jetzt mit deinem Lebenslauf.

Häufige Fragen zum Job in Mannheim

Gibt es Stadtritter auch im Umland von Mannheim?

Ja. Dein Gebiet umfasst Rhein-Neckar-Region von Ludwigshafen über Heidelberg bis Weinheim. Kein reiner Telefonvertrieb — wir sind direkt beim Kunden vor Ort.

Welche Zielgruppen bearbeitest du in Mannheim?

Reiner B2B-Vertrieb: Mittelstand, Handwerk, Arztpraxen, Kanzleien, Einzelhandel. Keine Privatkunden.

Wie schnell kannst du als Handelsvertreter starten?

Innerhalb von 2 Wochen nach Vertragsunterzeichnung. Onboarding-Woche am Hauptsitz in Potsdam inklusive, danach Gebietsübergabe und Tandem-Tage im Feld mit einem erfahrenen Verkaufsleiter.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Selbstständige Beratung von Privatkunden zu Alarmanlagen, Videoüberwachung und Zutrittskontrolle im Mietmodell
- Durchführung von Sicherheitsanalysen und Erstellung individueller Angebote
- Vertragsabschluss direkt beim Kunden nach HGB §84

Arbeitgeber
Stadtritter GmbH

Arbeitspensum
Selbstständig (HGB)

Start Anstellung
sofort

Industrie / Gewerbe
Sicherheitsdienste

Arbeitsort
68159, Mannheim, Baden-Württemberg, DE

Arbeitszeiten
Freie Zeiteinteilung

Basislohn
60000 € - **Basislohn**
180000 €

Veröffentlicht am
24. April 2026

Gültig bis
2026-09-30

- Freie Zeiteinteilung und eigenverantwortliche Gebietsbearbeitung
- Nutzung von CRM und bereitgestellten Vertriebsmaterialien
- Teilnahme an gemeinsamen Vertriebswochen und Teamwettbewerben

Qualifikationen / Anforderungen

- Erfahrung im Direktvertrieb oder Außendienst von Vorteil, aber kein Muss
- Selbstständige, unternehmerische Denkweise
- Kommunikationsstärke und Abschlussicherheit
- Führerschein Klasse B und eigenes Fahrzeug
- Gewerbeanmeldung vorhanden oder Bereitschaft zur Anmeldung
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift (C1-C2)

Leistungen der Anstellung

- 60.000–180.000 € brutto/Jahr | 500–1.000 € Provision pro Abschluss, keine Deckelung (5.000–15.000 €/Monat realistisch)
- Monatliche Top-Performer-Prämien
- Jahreswettbewerbe mit Sachpreisen und Reisen
- Teamwettbewerbe und gemeinsame Vertriebswochen
- Volle Freiheit in Zeiteinteilung und Gebietsbearbeitung
- Umfassende Produktschulung und Verkaufsunterlagen inklusive
- CRM-Zugang und Vertriebsmaterialien