

# Stadtritter

<https://stadtritter.de/karriere/regionalleiter-brandenburg-2>

## Regionalleiter Direktvertrieb (m/w/d) – Brandenburg | 80–150k

### Beschreibung

## Regionalleiter Direktvertrieb Brandenburg — 80–150k

Bevor du weiterliest — schau dir in 2 Minuten an, wofür Stadtritter steht und warum wir jetzt eine Regionalleiter-Ebene aufbauen:

### Deine Region Brandenburg

Als Regionalleiter Brandenburg verantwortest du das Flächenland von Prignitz bis Lausitz, von der Uckermark bis Potsdam-Mittelmark. Du führst 5–8 Verkaufsleiter in Potsdam, Cottbus, Eberswalde, Neuruppin, Brandenburg an der Havel und Oranienburg – und baust weitere Standorte auf. Direkter Sitz am Firmen-HQ in Potsdam, Tandem-Tage im Feld, P&L-Verantwortung für die gesamte Region, direkter Bericht an die Geschäftsführung.

Als Regionalleiter bei Stadtritter in Brandenburg gestaltest du die Expansion in die neuen Bundesländer aktiv mit. Fixgehalt plus Umsatz- und Ergebnis-Provision, Tantieme, Premium-Dienstwagen. Kein Anschreiben nötig – bewirb dich jetzt mit deinem Lebenslauf.

### Häufige Fragen zum Regionalleiter-Job Brandenburg

#### Wie viele Verkaufsleiter führe ich?

Zum Start 3–5 bestehende Verkaufsleiter, Zielstruktur 6–8 innerhalb der ersten 12 Monate.

#### Wo arbeite ich?

Home-Base am Firmensitz Potsdam (Großbeerenstraße 139a). 2–3 Tage pro Woche im Feld bei deinen Verkaufsleitern, Rest Strategie und Reporting.

#### An wen berichte ich?

Direkt an die Geschäftsführung. Du bist Teil des Führungskreises und gestaltest die bundesweite Vertriebsstrategie mit.

### Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Führung und Entwicklung von 5–8 Verkaufsleitern in Brandenburg
- P&L-Verantwortung für die gesamte Region (Umsatz, Marge, Kosten)
- Aufbau neuer Standorte und Vertriebsteams in Brandenburg
- Rekrutierung auf Führungsebene (Verkaufsleiter-Pipeline)
- Umsatz-, Margen- und Qualitätssteuerung
- Direkter Bericht an die Geschäftsführung
- Mitgestaltung der bundesweiten Vertriebsstrategie
- Tandem-Tage im Feld mit Verkaufsleitern, Coaching und Eskalation

### Arbeitgeber

Stadtritter GmbH,  
Großbeerenstraße 139a, 14482  
Potsdam

### Arbeitspensum

Vollzeit

### Start Anstellung

sofort

### Industrie / Gewerbe

Sicherheitsdienste

### Arbeitsort

Großbeerenstraße 139a, 14482,  
Potsdam, Brandenburg, DE

### Arbeitszeiten

Vollzeit

### Grundgehalt

46000 € - Grundgehalt  
90000 €

### Veröffentlichungsdatum

23. April 2026

### Gültig bis

2026-09-30

## **Qualifikationen / Anforderungen**

- Mindestens 3 Jahre Führungserfahrung im Direktvertrieb (Verkaufsleiter o.ä.)
- Nachweisbare Erfolge im Teamaufbau und Umsatzwachstum
- Unternehmerisches Denken und strategische Weitsicht
- P&L-Verständnis und Zahlenaffinität
- Führerschein Klasse B
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb Brandenburgs
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift (C2)

## **Leistungen der Anstellung**

- 80.000–150.000 € brutto/Jahr (Fixgehalt + Umsatz- und Ergebnis-Provision + Jahres-Tantieme)
- Firmenwagen Oberklasse (Premium-Marke) zur privaten Nutzung, inkl. Tankkarte
- Smartphone, Laptop, Tablet
- Direkter Report an die Geschäftsführung, Teil des Führungskreises
- Mitgestaltung der bundesweiten Vertriebsstrategie
- Karrierepfad zum Bereichsleiter / Vertriebsvorstand
- Individuelles Executive-Coaching auf Firmenkosten
- Leistungskultur mit Tantieme, Prämien und Incentives

## **Kontakte**

Stadtritter GmbH  
Großbeerenstraße 139a  
14482 Potsdam  
[jobs@stadtritter.de](mailto:jobs@stadtritter.de)