

# Stadtritter

<https://stadtritter.de/karriere/regionalleiter-mecklenburg-vorpommern-2>

## Regionalleiter Direktvertrieb (m/w/d) – Mecklenburg-Vorpommern | 80–150k

### Beschreibung

## Regionalleiter Direktvertrieb Mecklenburg-Vorpommern — 80–150k

Bevor du weiterliest — schau dir in 2 Minuten an, wofür Stadtritter steht und warum wir jetzt eine Regionalleiter-Ebene aufbauen:

### Deine Region Mecklenburg-Vorpommern

Als Regionalleiter Mecklenburg-Vorpommern verantwortest du das Küstenland von Rostock bis Stralsund, von Schwerin bis Neubrandenburg. Du baust 4–6 Verkaufsleiter-Standorte auf – die größten Potenziale: Hansestadt Rostock, Landeshauptstadt Schwerin, Oberzentrum Neubrandenburg, Stralsund und Greifswald. MV ist ein Flächenland mit großem Greenfield-Potenzial in Sicherheitstechnik – viel Gewerbe, starker Tourismus, große Ferienimmobilien-Dichte. P&L-Verantwortung für die gesamte Region, direkter Bericht an die Geschäftsführung.

Als Regionalleiter bei Stadtritter in Mecklenburg-Vorpommern gestaltest du die Expansion in die neuen Bundesländer aktiv mit. Fixgehalt plus Umsatz- und Ergebnis-Provision, Tantieme, Premium-Dienstwagen. Kein Anschreiben nötig – bewirb dich jetzt mit deinem Lebenslauf.

### Häufige Fragen zum Regionalleiter-Job Mecklenburg-Vorpommern

#### Wie viele Verkaufsleiter führe ich?

Zum Start 2–3 bestehende Verkaufsleiter in MV, Zielstruktur 4–6 innerhalb der ersten 12 Monate.

#### Wo arbeite ich?

Home-Base in Rostock. 2–3 Tage pro Woche im Feld bei deinen Verkaufsleitern, Rest Strategie und Reporting – flexibel zwischen Regionalbüro, Home-Office und Firmenzentrale Potsdam.

#### An wen berichte ich?

Direkt an die Geschäftsführung. Du bist Teil des Führungskreises und gestaltest die bundesweite Vertriebsstrategie mit.

#### Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Führung und Entwicklung von 4–7 Verkaufsleitern in Mecklenburg-Vorpommern
- P&L-Verantwortung für die gesamte Region (Umsatz, Marge, Kosten)
- Aufbau neuer Standorte und Vertriebsteams in Mecklenburg-Vorpommern
- Rekrutierung auf Führungsebene (Verkaufsleiter-Pipeline)

#### Arbeitgeber

Stadtritter GmbH,  
Großbeerenstraße 139a, 14482  
Potsdam

#### Arbeitspensum

Vollzeit

#### Start Anstellung

sofort

#### Industrie / Gewerbe

Sicherheitsdienste

#### Arbeitsort

18055, Rostock, Mecklenburg-Vorpommern, DE

#### Arbeitszeiten

Vollzeit

#### Grundgehalt

46000 € - Grundgehalt  
90000 €

#### Veröffentlichungsdatum

23. April 2026

#### Gültig bis

2026-09-30

- Umsatz-, Margen- und Qualitätssteuerung
- Direkter Bericht an die Geschäftsführung
- Mitgestaltung der bundesweiten Vertriebsstrategie
- Tandem-Tage im Feld mit Verkaufsleitern, Coaching und Eskalation

### **Qualifikationen / Anforderungen**

- Mindestens 3 Jahre Führungserfahrung im Direktvertrieb (Verkaufsleiter o.ä.)
- Nachweisbare Erfolge im Teamaufbau und Umsatzwachstum
- Unternehmerisches Denken und strategische Weitsicht
- P&L-Verständnis und Zahlenaffinität
- Führerschein Klasse B
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb Mecklenburg-Vorpommerns und nach Potsdam
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift (C2)

### **Leistungen der Anstellung**

- 80.000–150.000 € brutto/Jahr (Fixgehalt + Umsatz- und Ergebnis-Provision + Jahres-Tantieme)
- Firmenwagen Oberklasse (Premium-Marke) zur privaten Nutzung, inkl. Tankkarte
- Smartphone, Laptop, Tablet
- Direkter Report an die Geschäftsführung, Teil des Führungskreises
- Mitgestaltung der bundesweiten Vertriebsstrategie
- Karrierepfad zum Bereichsleiter / Vertriebsvorstand
- Individuelles Executive-Coaching auf Firmenkosten
- Leistungskultur mit Tantieme, Prämien und Incentives

### **Kontakte**

Stadtritter GmbH  
Großbeerenstraße 139a  
14482 Potsdam  
[jobs@stadtritter.de](mailto:jobs@stadtritter.de)