

Stadtritter

<https://stadtritter.de/karriere/regionalleiter-niedersachsen>

Regionalleiter Direktvertrieb (m/w/d) –
Niedersachsen | 80–150k

Beschreibung

Regionalleiter Direktvertrieb Niedersachsen —
80–150k

Bevor du weiterliest — schau dir in 2 Minuten an, wofür Stadtritter steht und warum wir jetzt eine Regionalleiter-Ebene aufbauen:

Deine Region Niedersachsen

Als Regionalleiter Niedersachsen verantwortest du das wirtschaftlich stärkste Flächenland des Nordens – Braunschweig, Wolfsburg, Hannover, Salzgitter, Hildesheim und perspektivisch Göttingen, Oldenburg, Osnabrück. Kernachse ist Braunschweig-Wolfsburg mit VW-Zentrale, Volkswagen Financial Services, Continental, Siemens Mobility und starkem Automotive-Mittelstand. Kaufkräftiger B2B-Markt, dichter Gewerbering, hoher Bedarf an professioneller Sicherheitstechnik. Du baust 4–6 Verkaufsleiter-Standorte auf. P&L-Verantwortung für die gesamte Region, direkter Bericht an die Geschäftsführung.

Als Regionalleiter bei Stadtritter in Niedersachsen gestaltest du die Expansion in den Nordwesten aktiv mit. Fixgehalt plus Umsatz- und Ergebnis-Provision, Tantieme, Premium-Dienstwagen. Kein Anschreiben nötig – bewirb dich jetzt mit deinem Lebenslauf.

Häufige Fragen zum Regionalleiter-Job Niedersachsen

Wie viele Verkaufsleiter führe ich?

Zum Start 1–2 Verkaufsleiter (Braunschweig-Wolfsburg), Zielstruktur 4–6 innerhalb der ersten 12–18 Monate, inklusive Hannover und Nordwest-Niedersachsen.

Wo arbeite ich?

Home-Base in Braunschweig – zentral zur Kernachse Braunschweig-Wolfsburg und mit direkter Autobahnbindung nach Hannover und zur Firmenzentrale Potsdam (A2).

An wen berichte ich?

Direkt an die Geschäftsführung. Du bist Teil des Führungskreises und gestaltest die bundesweite Vertriebsstrategie mit.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Führung und Entwicklung von 4–6 Verkaufsleitern in Niedersachsen
- P&L-Verantwortung für die gesamte Region (Umsatz, Marge, Kosten)
- Aufbau neuer Standorte und Vertriebsteams in Niedersachsen
- Rekrutierung auf Führungsebene (Verkaufsleiter-Pipeline)
- Umsatz-, Margen- und Qualitätssteuerung

Arbeitgeber

Stadtritter GmbH,
Großbeerenstraße 139a, 14482
Potsdam

Arbeitspensum

Vollzeit

Start Anstellung

sobald

Industrie / Gewerbe

Sicherheitsdienste

Arbeitsort

38100, Braunschweig,
Niedersachsen, DE

Arbeitszeiten

Vollzeit

Grundgehalt

46000 € - Grundgehalt
90000 €

Veröffentlichungsdatum

23. April 2026

Gültig bis

2026-09-30

- Direkter Bericht an die Geschäftsführung
- Mitgestaltung der bundesweiten Vertriebsstrategie
- Tandem-Tage im Feld mit Verkaufsleitern, Coaching und Eskalation

Qualifikationen / Anforderungen

- Mindestens 3 Jahre Führungserfahrung im Direktvertrieb (Verkaufsleiter o.ä.)
- Nachweisbare Erfolge im Teamaufbau und Umsatzwachstum
- Unternehmerisches Denken und strategische Weitsicht
- P&L-Verständnis und Zahlenaffinität
- Führerschein Klasse B
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb Niedersachsens und nach Potsdam
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift (C2)

Leistungen der Anstellung

- 80.000–150.000 € brutto/Jahr (Fixgehalt + Umsatz- und Ergebnis-Provision + Jahres-Tantieme)
- Firmenwagen Oberklasse (Premium-Marke) zur privaten Nutzung, inkl. Tankkarte
- Smartphone, Laptop, Tablet
- Direkter Report an die Geschäftsführung, Teil des Führungskreises
- Mitgestaltung der bundesweiten Vertriebsstrategie
- Karrierepfad zum Bereichsleiter / Vertriebsvorstand
- Individuelles Executive-Coaching auf Firmenkosten
- Leistungskultur mit Tantieme, Prämien und Incentives

Kontakte

Stadtritter GmbH
Großbeerenstraße 139a
14482 Potsdam
jobs@stadtritter.de