

Stadtritter

<https://stadtritter.de/karriere/regionalleiter-sachsen-anhalt-2>

Regionalleiter Direktvertrieb (m/w/d) – Sachsen-Anhalt | 80–150k

Beschreibung

Regionalleiter Direktvertrieb Sachsen-Anhalt — 80–150k

Bevor du weiterliest — schau dir in 2 Minuten an, wofür Stadtritter steht und warum wir jetzt eine Regionalleiter-Ebene aufbauen:

Deine Region Sachsen-Anhalt

Als Regionalleiter Sachsen-Anhalt verantwortest du das Herzland der Magdeburger Börde und die Anhaltiner Region – Magdeburg, Halle (Saale), Dessau-Roßlau und das Mitteldeutsche Chemiedreieck. Starke Industrie (Intel-Ansiedlung in Magdeburg, Chemiepark Leuna), wachsender Mittelstand. Du baust 4–5 Verkaufsleiter-Standorte aus, eng vernetzt mit dem Leipzig-Halle-Korridor. P&L-Verantwortung für die gesamte Region, direkter Bericht an die Geschäftsführung.

Als Regionalleiter bei Stadtritter in Sachsen-Anhalt gestaltest du die Expansion in die neuen Bundesländer aktiv mit. Fixgehalt plus Umsatz- und Ergebnis-Provision, Tantieme, Premium-Dienstwagen. Kein Anschreiben nötig – bewirb dich jetzt mit deinem Lebenslauf.

Häufige Fragen zum Regionalleiter-Job Sachsen-Anhalt

Wie viele Verkaufsleiter führe ich?

Zum Start 2–3 bestehende Verkaufsleiter (Magdeburg, Leipzig-Halle), Zielstruktur 4–5 innerhalb der ersten 12 Monate.

Wo arbeite ich?

Home-Base in Magdeburg. 2–3 Tage pro Woche im Feld bei deinen Verkaufsleitern, Rest Strategie und Reporting – flexibel zwischen Regionalbüro, Home-Office und Firmenzentrale Potsdam.

An wen berichte ich?

Direkt an die Geschäftsführung. Du bist Teil des Führungskreises und gestaltest die bundesweite Vertriebsstrategie mit.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Führung und Entwicklung von 4–7 Verkaufsleitern in Sachsen-Anhalt
- P&L-Verantwortung für die gesamte Region (Umsatz, Marge, Kosten)
- Aufbau neuer Standorte und Vertriebsteams in Sachsen-Anhalt
- Rekrutierung auf Führungsebene (Verkaufsleiter-Pipeline)
- Umsatz-, Margen- und Qualitätssteuerung
- Direkter Bericht an die Geschäftsführung
- Mitgestaltung der bundesweiten Vertriebsstrategie

Arbeitgeber

Stadtritter GmbH,
Großbeerenstraße 139a, 14482
Potsdam

Arbeitspensum

Vollzeit

Start Anstellung

sobald

Industrie / Gewerbe

Sicherheitsdienste

Arbeitsort

39104, Magdeburg, Sachsen-Anhalt, DE

Arbeitszeiten

Vollzeit

Grundgehalt

46000 € - Grundgehalt
90000 €

Veröffentlichungsdatum

23. April 2026

Gültig bis

2026-09-30

- Tandem-Tage im Feld mit Verkaufsleitern, Coaching und Eskalation

Qualifikationen / Anforderungen

- Mindestens 3 Jahre Führungserfahrung im Direktvertrieb (Verkaufsleiter o.ä.)
- Nachweisbare Erfolge im Teamaufbau und Umsatzwachstum
- Unternehmerisches Denken und strategische Weitsicht
- P&L-Verständnis und Zahlenaffinität
- Führerschein Klasse B
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb Sachsen-Anhalts und nach Potsdam
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift (C2)

Leistungen der Anstellung

- 80.000–150.000 € brutto/Jahr (Fixgehalt + Umsatz- und Ergebnis-Provision + Jahres-Tantieme)
- Firmenwagen Oberklasse (Premium-Marke) zur privaten Nutzung, inkl. Tankkarte
- Smartphone, Laptop, Tablet
- Direkter Report an die Geschäftsführung, Teil des Führungskreises
- Mitgestaltung der bundesweiten Vertriebsstrategie
- Karrierepfad zum Bereichsleiter / Vertriebsvorstand
- Individuelles Executive-Coaching auf Firmenkosten
- Leistungskultur mit Tantieme, Prämien und Incentives

Kontakte

Stadtritter GmbH
Großbeerenstraße 139a
14482 Potsdam
jobs@stadtritter.de